



Säkerhet ur ett nytt perspektiv!

**Nu inviger vi
vår X-Line 3**
Sid 4

**Dags att byta
mindset**
Sid 7

**Grow With us!
Hur långt vill du gå?**
Sid 8

Vad är säkerheten värd?

PÅ AXELENT har vi gått ifrån att vara tillverkare och leverantör av nätväggar i form av maskinskydd, förrådsväggar och lagerskydd till att bli en heltäckande

leverantör inom säkerhet. Vi har under åren, i takt med att erfarenheten och kunskapen breddats och fördjupats, kunnat addera nya tjänster och produkter för att på så vis bli en komplett partner inom säkerhet för våra kunder. "All inclusive" har blivit ett begrepp som borgar för att vi tillhandahåller så mycket mer än det som står i en offert – vi vill ge våra kunder en trygghet.



Vi har härmed nöjet att offerera följande:

Nätväggar enligt spec.....	X SEK
Tillbehör	X SEK
Frakt.....	X SEK
Montage.....	X SEK
Kabelstegar	X SEK

I offerten ingår:

- Egenutvecklat smart ritningsverktyg, Snapper
- Långsiktigt ägande
- Godkända produkter
- Garanterade leveranser
- Djup och bred kunskap
- Miljötänk
- Investeringar i produktion
- Tillgång till Axellent Group

Summa:

Säkerhet. Trygghet. Konkurrenskraft

"Vi vill ge våra kunder en trygghet"



Vi tänjer på begreppet säkerhet. Ger den ett nytt perspektiv.

Genom detta nummer av X-News vill vi visa att Axelents perspektiv på säkerhet är större än det som är direkt relaterat till produkten. För oss är säkerheten så mycket mer. Säkerhet är också att:

- Kunna tillhandahålla en tillförlitlig, rationell och miljömässigt rätt produktion. Därför utvecklar och investerar vi hela tiden i vår anläggning här i Hillerstorp.
- Vara ett ägarlett företag där ägarna arbetar aktivt och är engagerade i rörelsen och tänker långsiktigt.
- Undvika sårbarhet genom att erbjuda en företagsgrupp som kan bistå med kompletterande produkter och tjänster. Vi är därmed inte lika beroende av konjunkturläge.
- Genom ovanstående skapa trygghet för våra medarbetare. Axelent ska kännas som en trygg arbetsplats att jobba på, men också att växa i genom ständig tillväxt och internrekrytering, m.m.

Detta är inget som syns i en offert eller som direkt brukar relateras till säkerhet, men det är så vi vill att våra kunder, leverantörer och medarbetare ska tänka när de kommer i kontakt med vårt varumärke.

Värdefullt

Värdet av detta är svårt att mäta i kronor och ören, men vi är övertygade om att det är just detta som gör att våra kunder och leverantörer är oss trogna och att våra medarbetare trivs och alltid gör sitt bästa.

Stefan Axelsson
Exportchef & CRM



Nytt

**– följesedel via e-mail!
Skicka oss din e-mailadress**

Vi har nu börjat med följesedelsavisering till kund i samband med utleverans av order. Detta sker till kundens e-mailadress. Det vore därför toppen om du som kund kunde skicka din e-mail adress till kundtjänst (som lägger upp dem för följesedelsavisering).

Ständiga investeringar i produktionen
bygger säkerhet

Nu inviger vi vår **X-line 3**

För att kunna säkerställa produktionskapaciteten av smala nätpaneler har vi nu investerat i ytterligare en produktionslinje – X-Line 3.

**Carl-Johan Magnusson,
Fabrikschef, Ledning, Axelent AB**

”Tillsammans med Axelent Engineering har vi nu utvecklat och tagit fram en specialmaskin för våra smala nätpaneler upp till 600 mm. Det gör att vi kan avlasta övriga maskiner och därmed säkra upp vår produktionskapacitet.”

Optimerad funktion

”Axelents produktion är unik eftersom vi själva utvecklat och tillverkat våra produktionslinjer genom Axelent Engineering. Vi är en grupp som hela tiden bollar idéer och synpunkter för att kunna uppnå en så optimerad funktion som möjligt.”

Kunskapslyft

”Investeringarna i produktionen handlar dock inte enbart om nya maskiner utan också utbildning av våra medarbetare. Nya maskiner och teknik kräver kontinuerliga kunskapslyft, vilket vi nu jobbar med på olika sätt. Vi försöker dock alltid att väga in användarvänlighet när vi konstruerar maskinen. Det gör oss mer flexibla.”



Full fart i produktionen vid vår nya X-line 3.
Från vänster: Karl Bergsten, Axelent Engineering,
Carl-Johan Magnusson och Medina Mehmedagic,
Axelent AB.
Notera också att vi här har använt Axelents unika
maskinskydd med rundade hörn, Axelent Contour.



X-pack 2.0 ger nu möjligheten att börja med montaget i den ordning du önskar. Stolpar, smådelar eller nätväggar, allt finns tillgängligt direkt utan att hela pallens innehåll packas upp.



Alla smådelar samlas i en kartong vilket gör det möjligt att snabbt komma igång med montaget och hitta rätt detaljer direkt.



Kartongerna med smådelar är märkta med ordernr, packdatum, och signatur från orderplockare för spårbarhet. De har också en innehållsförteckning för att snabbt få en överblick av innehållet vilket är extra bra när samma order har fler kartonger.



Vi har levererat X-pack 2.0 i snart 2 månader och övergången från det gamla systemet har gått bättre än förväntat.

Varsågod! Nu kommer dina leveranser på vår nya pall



Nu levereras i stort sett alla våra produkter i vårt nya emballage X-Pack 2.0. Fördelarna är många. Våra kunder kommer märka att det blir färre transportskador och att flexibiliteten vid montering är betydligt större. Vi gör miljön en stor tjänst genom mindre material och färre transporter och för oss själva blir det en bättre och mer effektiv leveranshantering.

"Egentligen handlar det om att minska materialet och anpassa pallen helt efter det som ska levereras. Istället för att använda en pallkrage har vi en emballageskiva som på ett bättre sätt tar emot stötar och håller godset på plats."

För dig som kund innebär det starkare emballaget minskade transportskador, men också en ökad frihet när du ska montera dina nätväggar. Eftersom stolparna och tillbehören packas för sig kan du själv bestämma i vilken ordning du vill plocka av pallen. Smart och smidigt, eller hur?

"Tidigare använde vi enbart en storlek på pallarna, vilket gjorde dem mer skrymmande än nödvändigt. Pallarna tog större plats i lastbilarna och det blev mer spill för kunden att ta hand om. Nu har vi olika storlekar och det gör sammantaget, att vi sparar in många lastbilar per år. Vi håller dessutom på att optimera emballaget ytterligare för att passa pallens storlek."



Villa Axelent

Designed by Linda Bergman

I våras invigde vi vår nyrenoverade Villa Axelent. Det är en villa som ligger i anslutning till Axelents huvudkontor och är en fantastisk mötesplats för våra olika möten där vi önskar få en lite mer "privat" karaktär.

Inredningen och "känslan" är framtagen av Linda Bergman, som annars jobbar som marknadskoordinator här på Axelent, i samarbete med Madelene Johansson på LJ Produkter som också levererat inredningen.

"Vi ville skapa en miljö som gör att man känner sig välkommen och som ger en mer privat karaktär än den man normalt har på ett kontor eller i ett konferensrum."

"Hög materialkänsla och en harmonisk färgskala som ögat snabbt känner sig bekväm med har fått prioritet när vi valt möbler, tyger och färger. Ett riktigt roligt jobb som fått stor uppskattning både från kunder och våra medarbetare."

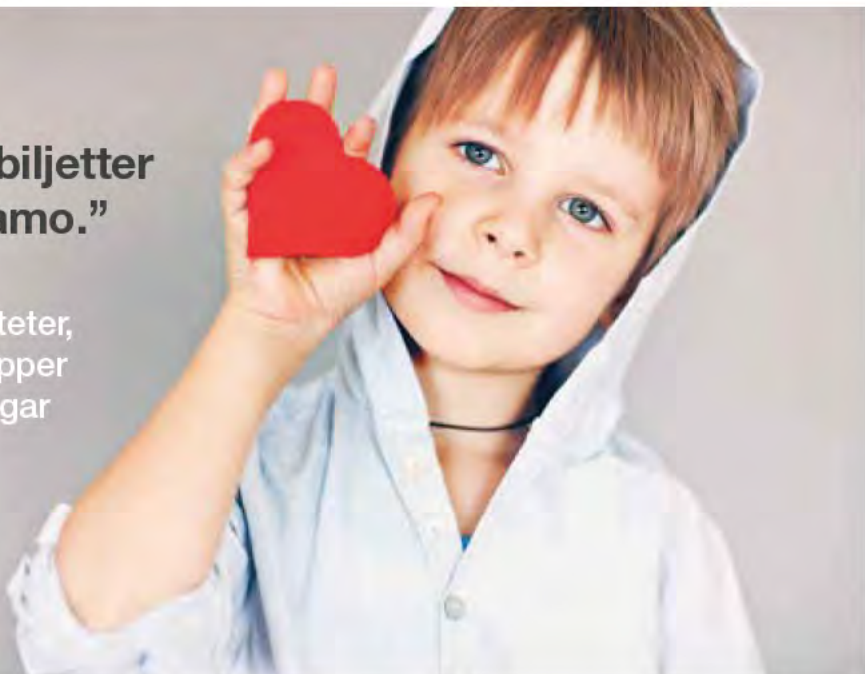


Axelent Good Will

Axelent har skänkt 50 biobiljetter till "Hjärta för barn i Värnamo."

Hjärta för barn erbjuder olika aktiviteter, enskilda samtal, läger och stödgrupper och vänder sig till barn och tonåringar som har krångel i familjen.

www.glomdabarnenvarnamo.se



Säkra din produktion med Axellent Engineering

Dags att byta mindset!



I TIDNINGEN VERKSTADFORUM har Richard Skogward, VD Axellent Engineering, vid flera tillfällen fått agera analytiker och skribent vad gäller framtiden för svensk industri i allmänhet, automation i synnerhet. Här följer utdraget som var med i nummer 4 2014.

Glöm lågkostnadsland. Tänk högproduktivetsland!

Jag är definitivt inte den förste som tänker i dessa termer. Det blåser tydliga vindar inom industrin som alla pekar åt samma håll; Det är dags att byta mindset. Sluta att prata i termer som tillverkning i lågkostnadsland och att det skulle vara lösningen till stärkt konkurrenskraft.

Vi kan idag se flera länder som föregångare i detta nya tänk och som nu agerar därefter. Tyskland har sitt 4.0. Ett långsiktigt projekt i syfte att stimulera tillväxten av s k Smart Factories. Fabriker som karaktäriseras av anpassningsbarhet, resurseffektivitet och ergonomi, såväl som integration av företag, kunder och leverantörer över hela affärsvärdekedjan.

Outsourcing en kortsiktig lösning

USA har också insett att outsourcing kan bli mycket kostsamt för landet i sin förlängning då det inte bara innebär förlorade arbetstillfällen, utan också dränerar landet på kunskap och immateriella värden, eftersom kopieringen ökat markant. Nu satsar man stort på återindustrialisering av landet.

Glöm produkt. Tänk process!

Det här är en process som tar tid att genomföra. Men, varje sjumilaresa börjar med ett steg och det första är just en attitydförändring. Börja se Sverige som landet med höga potentialer att producera långsiktig konkurrenskraft i. Glöm produkt, tänk process, från utveckling till det att produkten står på hyllan. För det är den som ska skapa konkurrenskraft. En process som egentligen inte är uppdelad i separat delar utan som är i symbios. Där vi i utvecklingskedjet av en produkt tänker hela vägen fram till distribution och marknadsföring. Då skapar du ett unikt original av själva processen. Ett original som är omöjligt att kopiera, då den baseras på en kompetens och en tillverkningsprocess som du och ditt företag äger. Denna helhet är unik för ditt företag och kan lätt flyttas, dit där kunden och din marknad finns. För självklart ska vi inte tillverka allt i Sverige. Har du kunder på andra marknader är det naturligt att flytta din unika process till det land som av logistiska skäl ligger bättre till. Det handlar då inte om att tänka lågkostnadsland utan att vara nära kunden. Du har fortfarande kvar full kontroll eftersom du äger och har säkerställt processen.

Glöm one size fits all. Tänk one size fits none

Idag fungerar det inte att bara leverera en produktvariant. Konsumenten vill få en individuell lösning baserad på sina personliga önskemål och krav. En smart processmodell utgår från en grundmodell, men inkluderar mängder av varianter redan initialt på ett enkelt och kostnadseffektivt sätt. Detta ställer höga krav på en intelligent produktion.

Kreativ automation med helhetsperspektiv

Verktyget och nyckeln i detta nya mindset är självklart automation. Automation sprungen ur ett helhetsperspektiv. Det kräver högre kreativitet hos dem som skapar automationslösningarna och ett sömlöst samarbete mellan utveckling, produktion, distribution - förmåga att "skapa verkligheten innan den inträffar" genom smarta PLM-verktyg. Den virtuella maskinen samverkar med den verkliga. Det behövs även ett nytt sätt att samarbeta mellan kunder och leverantörer över hela affärsvärdekedjan.

Hälsolyft

Vi som jobbar med och inom industrin idag måste ta tag i taktpinnen, men vi måste också få förståelse och insikt från skolor och politiker för att kunna genomföra detta paradigmskifte. Precis som i Tyskland och USA behöver politikerna inse värdet i att ge landet en status som produktionsland. Ett nytt mindset skulle innebära rena hälsolyft för vår såväl varumärket Sverige som vår BNP.

På väg

Som ledare för ett relativt stort automationsföretag har jag med stor glädje sett och fått vara med om att få genomföra den här typen av "processtänk". Flera av våra stora industrier är på god väg och jag hoppas att de goda resultaten ger effekt även ute i de mindre industrierna. Vi har också varit med att startat Automation Småland, ett kluster som verkligen är i framkant och driver dessa frågor på ett bra sätt.

Richard Skogward
VD Axellent Engineering AB

Hur långt vill du gå?

Börja din bana i Hillerstorp och få access till 54 länder



Hillerstorp. Är det rätt ställe att starta sin karriär på och vilka möjligheter finns det att utvecklas? Väljer du Axelent, tror på och gillar oss och det vi har att erbjuda, så finns det mängder av möjligheter att växa inom vårt företag. Här på Axelent AB i Hillerstorp eller i något av de andra bolag vi har inom gruppen, kanske till och med i något annat land.

Vi har många exempel på duktiga medarbetare som börjat hos oss och som sedan gått vidare till nya tjänster och befattningar inom företaget.



Carl-Johan Magnusson

Fabrikschef, Ledning, Axelent AB

Bakgrund

Resemontör och maskinoperatör på Axelent AB direkt efter gymnasiet. Gick sedan vidare till Axelent Engineering (f.d. Hestra Mekaniska) och arbetat med allt från maskinbyggnad till eftermarknad, projektledning, maskinförsäljning och avdelningsansvarig.

Din resa inom Axelent

"Se mitt tidigare svar. Jag fick frågan från Mats Hilding om att anta nya utmaningar. Hade ju haft en nära kontakt med Johan Axelsson under lång tid då Axelent Engineering levererat flera maskiner till Axelent."

Vad uppskattar du mest med ditt nuvarande jobb?

"Möjligheten/utmaningen att ta produktion och lager till nästa nivå". Jag gillar att ta mig an och vara delaktig i unika projekt. Produktion är ju helt klart min grej."

Vad uppskattar du mest hos Axelent?

"En relativt platt organisation med korta beslutsvägar och engagerade ägare."

Vad drömde du om att bli som liten?


"Brandman!"

Tips till andra som vill börja jobba på Axelent eller som redan jobbar på Axelent?

"För den som gör sitt bästa och visar resultat samt tar ansvar för sin uppgift oavsett tjänst finns alltid möjligheter att växa."

Drömyrket
som barn





Cecilia Davidsson

HR Chef, Ledning, Axelent AB

Bakgrund

Ekonomi på gymnasiet, AuPair i Brighton, 10 år inom expedition.

Din resa inom Axelent

"Jag har varit anställd i 15 år på Axelent. Började på marknad och kundtjänst. Min huvudsakliga roll blev med tiden att serva den tyska marknaden. Vid den tiden hade vi all kundtjänst i Hillerstorp, vilket gjorde att vi servade de tyska säljarna och kunderna direkt. Efter mammaledighet -02 började jag jobba igen på hösten samma år. En ny tjänst som inköps- och kvalitetskoordinator skulle tillsättas och jag fick nu chansen att lära mig, samt utveckla det strategiska inköpsarbetet och samarbetet med våra leverantörer."

Kundtjänstchef

"2008 skulle rollen som kundtjänstchef tillsättas. Jag var intresserad och fick tjänsten. En annan person från organisationen fick då tjänsten som inköpskoordinator, och jag fortsatte att coacha och ha det övergripande ansvaret över inköp/kvalitet, samtidigt som jag gick in i min nya roll som kundtjänstchef. Det har varit spännande och givande att ha insikt i och vara med och utveckla dessa båda delar. Samtidigt som jag gick in som kundtjänstchef, gick jag också in i ledningsgruppen för Axelent AB."

HR Chef

"Sedan 1 september har jag tillträtt en ny tjänst som HR chef. Det blir spännande att utveckla HR rollen och arbeta övergripande med olika personalfrågor här på Axelent."

Vad uppskattar du mest med ditt nuvarande jobb?

"Frihet och flexibilitet. Att ha möjligheten att vara med och påverka och utveckla organisationen."

Vad uppskattar du mest hos Axelent?

"Möjligheten att utvecklas i en trygg och expansiv organisation."

Vad drömde du om att bli som liten?

"Polis eller säljare"

Tips till andra som vill börja jobba på Axelent eller som redan jobbar på Axelent?

"Om du hela tiden gör ditt bästa och visar att du vill vara med och utvecklas, så är chansen större att du blir sedd och är attraktiv för organisationen."



Sven-Erik Andersson

Säljare Sverige, Axelent AB

Bakgrund

"Efter grundskolan gick jag 2 år på gymnasiet, samtidigt som jag hade börjat att hoppa in som brevbärare på posten i Skillingaryd. Efter lumpen började jag jobba heltid på posten och hade sedan olika typer av anställningar, bland annat som säljare av profilkläder, fram till 2004, då jag började på Axelent."

Din resa inom Axelent

"Jag började på lagret på Axelent i september 2004 som truckchaufför och jobbade som det fram till våren 2005 då jag även fick ansvaret för de löpande lagerinköpen. Jag kombinerade dessa två jobb fram till 2008 då jag övergick till att på heltid ta hand om inköp mot lagret och leverantörer. Julen 2011 blev jag erbjuden jobbet som säljare på Axelent X-Tra och sommaren 2012 hade ledningen för Axelent bestämt att de skulle utöka säljsidan på maskinskydd. Jag sökte tjänsten och fick den och det är som säljare jag nu jobbar."

Vad uppskattar du mest med ditt nuvarande jobb?

"Att ha mycket kundkontakt och att försöka hitta bra lösningar åt kunder anpassade efter just deras behov."

Vad uppskattar du mest hos Axelent?

"Axelent har verkligen drivkraften att hela tiden blicka framåt. Här är snabba beslutsvägar och man vågar och vill sticka ut lite från mängden. Man vill sitta i förarsätet och leda, driva branschen framåt, att åka med är inte Axelents grej. Axelent har en grym förmåga att kunna se ganska långt fram i tiden och runt hörnet. Här finns öppenhet och flexibilitet och de lämnar ett stort ansvar till sin personal."

Vad drömde du om att bli som liten?

"Tror det eller ej men jag ville faktiskt bli bonde och ha en stor gård med djur och många maskiner, alternativet var hockeyproffs!"

Tips till andra som vill jobba på Axelent eller som redan jobbar på Axelent?

"Axelent är en bra arbetsgivare och ett företag som är lätt att tycka om och vara stolt över. Gillar man att jobba i en miljö med snabba beslutsvägar och högt tempo, så är det en perfekt arbetsgivare. Axelent är dessutom duktiga på att rekrytera personal internt, så utvecklingsmöjligheterna finns alltid för den som vill."

VD Axelent Ltd, Storbritannien

Bakgrund

I januari 2002 startade vi upp Axelent Ltd i Swindon, Storbritannien. Marcel Darroch-Davies var då en av två anställda som skulle driva upp verksamheten i Storbritannien. Till en början hade Marcel mest administrativa uppgifter såsom offertgivning. Kundbasen var då relativt liten.

Växtkraft

Under åren har Marcells ansvarsområde vuxit i takt med Axelent Ltd. Vi har varit med om en enorm tillväxt i både resultat och omsättning och antalet kunder har självklart mångdubblats.

Från anställd till framgångsrik VD

2009 utsågs Marcel till VD för bolaget i Storbritannien och har sedan fortsatt att på ett drivkraftigt sätt utveckla bolaget vidare. Marcel blev inte bara ansvarig för alla stora och omtalade projekt, under hans första år som VD ökade dessutom omsättningen med inte mindre än 48%. Han har ökat personalstyrkan och ser även till att hela tiden utbilda alla medarbetare.

Finalist i "Once to Watch"

2012 stod Marcel som finalist i den prestigefyllda tävlingen "Ones to Watch Award" som anordnas i samband med mässan PPMA Show i Birmingham. Han ansågs som en av de bästa uppkomlingar bland unga talanger inom bearbetning och förpackningsindustrin i Storbritannien.

Om att jobba på Axelent

"Axelent är ett ungt, marknadsledande ägarlett företag, som kännetecknas av korta beslutsvägar med betydande medarbetaransvar. Jag är otroligt stolt över vad jag har åstadkommit hittills och vill tacka företaget för att de visat en sådan tro på min förmåga och för att de gett mig så fina möjligheter."

Tips till andra som vill jobba på Axelent eller som redan jobbar på Axelent?

"Det är ett fantastiskt roligt och spännande företag att jobba i. För den som vill ges oändliga möjligheter. De uppmuntrar alla att tänka till och vara med om att utveckla företaget."



Marcel Darroch-Davies

Sales Manager South America, Axelent AB.

Bakgrund

"Jag är född och uppvuxen i São Paulo, Brasilien. Flyttade till Sverige 2008 för att studera på universitet efter tre års studier i Barcelona. Efter att ha lärt mig kulturen och språket ville jag kombinera min bakgrund med nya möjligheter i Sverige. Det var då jag och Axelent fann varandra."

Din resa inom Axelent

"Jag började i juni 2012 på kundsupportavdelningen i Team Black. Jag fick samtidigt ta hand om vår nya agent i Brasilien. I Team Black arbetade jag direkt med våra dotterbolag och försäljningsagenter i hela världen utom Norden. Jag besökte också vår agent i Brasilien ett par gånger och följde deras arbete och lärde mig mer om marknaden. Detta gav mig kunskap om både företaget och produkterna. När jag var redo att flyta tillbaka till Brasilien för gott, fick jag ett förslag i form av en plan och tjänst som försäljningschef för Sydamerika, som kändes mycket spännande."

Vad uppskattar du mest med ditt nuvarande jobb?

"Jag tycker om att få bygga upp Axelent på en ny marknad och vara med från början med alla de utmaningar som det medför. Jag lär mig en hel del och det är en helt annan roll än den jag hade i kundsupport. Sättet att göra affärer i Brasilien är inte det samma som i Sverige."

Vad uppskattar du mest hos Axelent?

"Axelent har litat och trott på mig från första dagen. När jag började var inte min svenska så bra, men de gav mig chansen att visa min kapacitet och ständigt ge mig det stöd jag behöver för min nya roll. De ger mig självförtroende att söka framgång i det jag gör. Jag uppskattar också den frihet jag får från mina chefer vad gäller möjligheter att forma min arbetsmiljö."

Vad drömde du om att bli som liten?

"Jag minns inte riktigt, men när jag slutade gymnasiet övervägde jag att studera juridik och psykologi. Jag valde dock International Management, vilket jag inte ångrar."

Tips till andra som vill börja jobba på Axelent eller som redan jobbar på Axelent?

"Som jag ser det, finns det oändliga möjligheter för dem som vill arbeta och brinner för det."

Cássia C. Cunha



En kryddig doft från Indien



Land efter land kan vi addera till vår Axelentkarta. Ett av dessa är Indien. Ett fantastiskt spännande land som vi ser fram emot att bygga ett bra och långsiktigt samarbete med. Vykortet är signerat av vår återförsäljare Rajat Pasari, VD på Electronic Control Components & Devices. Axelents produkter började att säljas 2008 på den indiska marknaden.

Kompletterande sortiment

"Vi har sålt säkerhetsprodukter inom elektronik till indiska elektronikföretag sedan 1983 och ser Axelents produkter X-Guard maskinskydd och X-Tray kabelförläggningssystem som utmärkta kompletteringsprodukter av mycket hög kvalitet."

Brett spektrum av kunder

"Idag är vi 14 personer i vårt företag som främst arbetar med elektronikföretag, men också andra branscher såsom: Automotive Electronics, Avionik och Aerospace, skydd, järnvägar, telekommunikation, forskning och utveckling, offentlig sektor, tillverkningsenheter samt andra typer av elektronikföretag i Indien."

"När det gäller Axelents produkter arbetar vi även med stålverkssektorn, massa- och pappersindustrin, automations- och robotföretag. Även livsmedelsindustrin, däcktillverkare och bilindustrin är potentiella kunder för oss."

Axelent en stark krydda

"Det finns många starka säljargument för oss att använda på den indiska marknaden. Produkter på lager för snabb leverans. Vi kan garantera produkter av mycket god kvalitet som är standardiserade, vilket gör det lätt att komplettera och rita in. Vi ser också den fantastiskt fina supporten inklusive, med hantering av ritningar och den smidiga mjukvaran som ett unikt argument. Vi får alltid snabba svar och leveranstider vi kan lita på."

"Vi känner också stor trygghet i Axelents After Sales arbete om det krävs ersättningsprodukter eller tillägg. Inget verkar vara omöjligt i Hillerstorp."

Kontinuerlig produktutveckling

"Det finns en styrka i att Axelent består av en hel grupp; Axelent Group. Det gör det möjligt att ta in kompetens snabbt och möjliggör också en kontinuerlig produktutveckling."

Hur svensk kan man vara i Indien?

"Vi ser svenskheten som en styrka då Axelent har sin egen produktion i Sverige och därmed full kontroll över produktkvaliteten vid sidan av att ge bra service och installationssupport. Detta gör att vi känner stor tillförsikt i att erbjuda våra kunder Axelents olika nätprodukter. För våra kunder erbjuder vi alltid ett lokalt stöd för Axelents produkter, vilket är en stor fördel."

Marknadsledare i Indien?

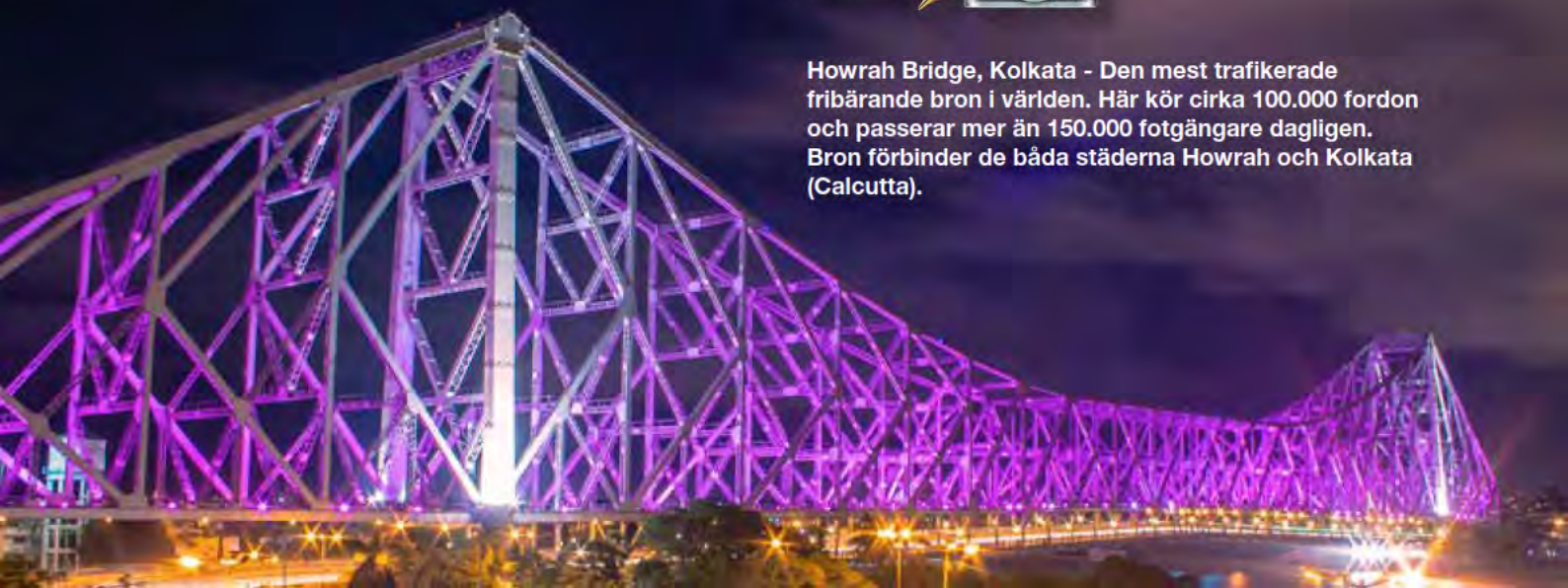
"Framtiden för Axelents produkter i Indien känns mycket ljus då kvaliteten är utmärkt och priserna är mycket konkurrenskraftiga. Vi vill utvidga marknaden och göra Axelent till marknadsledande företag för maskinskydd i Indien."

Rajat Pasari

VD på Electronic Control Components & Devices.



Howrah Bridge, Kolkata - Den mest trafikerade fribärande bron i världen. Här kör cirka 100.000 fordon och passerar mer än 150.000 fotgängare dagligen. Bron förbinder de båda städerna Howrah och Kolkata (Calcutta).





Isen har lagt sig och nu är det dags för...

En ny spännande säsong med HV71

Förra året bytte Axelent spelplan. Från högoktanigt doftande speedwaybana till ishockeyrinken och "hemmalaget" HV71 och SHL (Swedish Hockey League). Nytt för i år är att vi också sponsrar Europas nya premiumklubbtävling CHL (Champions Hockey League).

Stefan Axelsson, Exportchef & CRM, Axelent

"Våra sponsorsatsningar har alltid varit långsiktiga. Vi går nu in andra året med HV71 och har då valt att växla upp och då också vara HV:s huvudsponsor i CHL."

Guld i kikaren

"CHL är första året och vi tror att det kan bli en riktigt spännande turnering om man ger det ett par tre år. Det är nytt och får mycket fokus i media. I SHL är målet inställt på att vi ska gå hela vägen mot ett guld."

Strategiskt sponsorskap

"På Axelent ser vi inte ett sponsorskap som en isolerad företeelse som bygger på någon enskild individs intresse inom företaget. Vi tänker strategiskt och väljer samarbeten med lag, personer, idrotter som vi känner kan förstärka vårt eget varumärkes budskap. För oss är sponsorskapet så mycket mer än ett antal fribiljetter. Det utgör en viktig del av vår profilering, såväl internt som externt. Vi tycker att HV71:s nya organisation och Axelent har mycket samsyn och tror på ett bra samarbete de närmsta åren."

INFO CHAMPIONS HOCKEY LEAGUE

Detta är Europas nya premiumklubbtävling som startade i augusti 2014 och kommer att kröna en Europamästare bland klubbtag i februari 2015. Förutom de regerande nationella mästarerna och serievinnarna från var och en av de sex ursprungliga ligorna, kommer 26 grundande klubbar som representerar starka klubbvarumärken och som varit framgångsrika i sina respektive länder att delta. Dessa 26 har tidigare spelat i föregångaren European Trophy. Under den kommande säsongen, 2014/2015 kommer en vinnare att koralas som får lyfta den nya trofén efter uppmot 150 tävlingsmatcher i den nya turneringen Champions Hockey League, förkortat CHL.

Målvakterna i HV71, Gustav Wesslau och Erik Ersberg, har i år fått en ny design på sina målvaktmasker. Det är DA-VEART Airbrush Studio som gjort designen i samarbete med Art Director Tony Hult.



Säkert, säkrare, säkrast

Idag är Axelent GmbH en av de ledande aktörerna inom maskinskydd på den tyska marknaden. Mer än fyrtio konkurrenter spelar på samma grund och därför är konkurrensen mycket hård och man räds inte att kopiera, vilket Axelent ibland fått erfara.

Med denna bakgrund beslutade Axelent GmbH att 2008 ta fram ett strategiupplägg för "säkerhet och kunskap" i kombination med de produkter man säljer. Detta för att hitta en unik plats på marknaden, med visionen "Vi ska vara det mest professionella och mest kompetenta företaget i vår bransch".

Undervisning

"Målet var att lyfta fram och sälja en helhet inklusive en "säkerhet" som bygger på tydliga regler, standarder och direktiv. I samband med detta involverade vi säkerhetsexperten Matthias Schulz. Han har sedan undervisat alla medarbetare två-tre gånger per år. Vi har också erbjudit våra kunder olika typer av säkerhets utbildningar. De föredrag och utbildningar som vi hållit i våra monter på mässorna har varit höjdpunkterna med väldigt många besökare. Idag är alla våra medarbetare väl utbildade inom standarder, normer, direktiv och säkerhets frågor. Vi har ökat kunskapen fantastiskt."

Nytt koncept ProfiServices

"Förra året, 2013, beslutade vi att ta detta tänk till ytterligare en nivå, och ännu mer professionell. Samarbetet med Matthias stärktes och han är numera anställd på Axelent som säkerhetsexpert. Vi tog fram ett nytt "koncept" och symbol som vi kallar "AXELENT ProfiServices". Vi förväntar oss en win-win-situation och är övertygade om att vi har startat en lyckad idé."

All Inclusive in a safe way

"Målet är att stärka upp Axelents All Inclusive-tänkande och därmed varumärke inom säkerhet. Tjänsterna vi kan tillhandahålla är till exempel rådgivning i kundens lokaler, i telefon eller på plats (coaching för riskanalyser etc.). Vi kan ordna seminarier inom standarder och normer och hur dessa kan appliceras i kundens verksamhet. Matthias används också som intern konsult på Axelent vid produktutveckling, utbildning av säljkår och utarbetande av dokumentation, kommenterar av standarder, med mera."



**Nominiert für
Großer Preis des
MITTELSTANDES**

UTMÄRKELSE GROSSER PREIS DES MITTELSTANDES

AXELENT GmbH i Tyskland nominerades 2014 till den i Tyskland berömda ekonomitutmärkelsen "Grosser Preis des Mittelstandes" som delas ut av den kända Oskar-Patzelt-föreningen i Leipzig. Syftet med priset är att hedra framgångsrika företag med en imponerande utveckling i olika kategorier av företag som omsättningen, branding, investeringar, marknadsföring och sociala aktiviteter. Nomineringen sker av en tredje person. AXELENT är vara mycket stolta över att denna nominering och ser det som ett bevis för att de satsningar vi gjort uppmärksammats av marknaden.

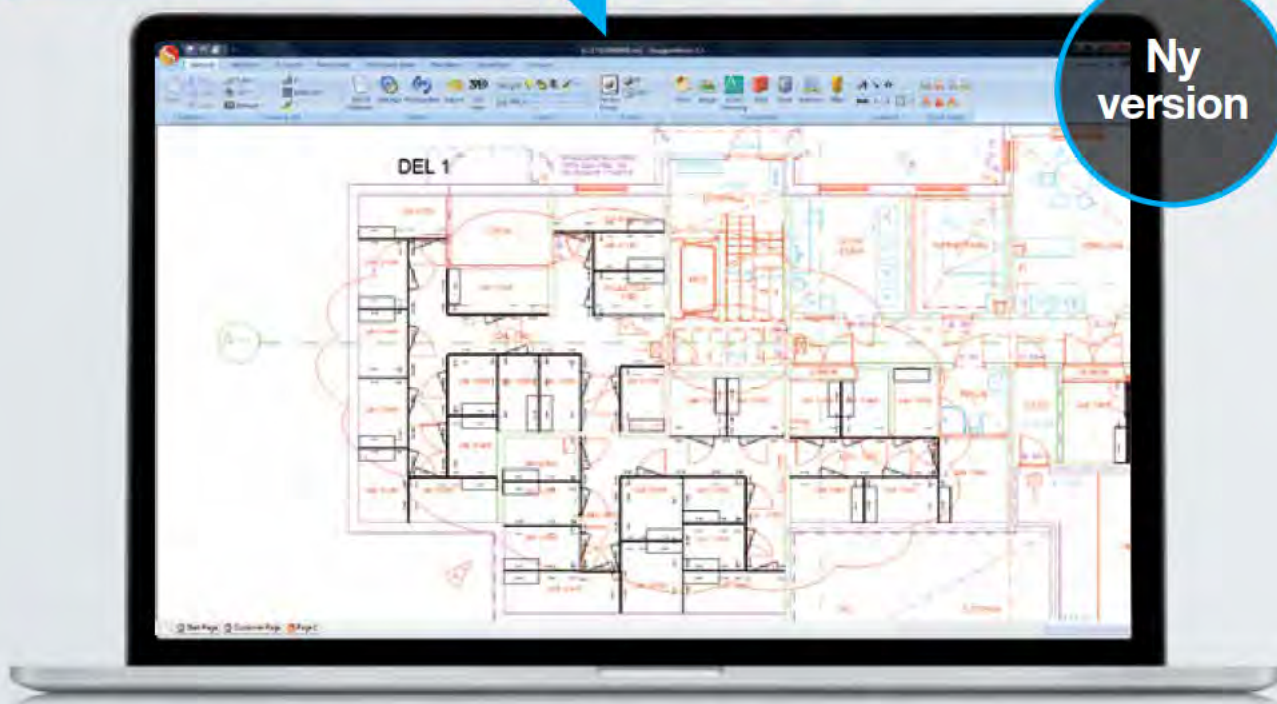


Till vänster Axelents säkerhetsexpert Matthias Schulz och Harald Steidle, VD Axelent GmbH driver nu ett aktivt säkerhetsarbete inom Axelent.



Axelents seminarium om säkerhet drar alltid folk till vår monter.

AXELENT GmbH i Tyskland nominerades 2014 till den i Tyskland berömda ekonomi utmärkelsen "Grosser Preis des Mittelstandes" som delas ut av den kända Oskar-Patzelt-föreningen i Leipzig.



Nu släpper vi en ny version - SnapperWorks 3.20

Bättre möjligheter och fler funktioner



SnapperWorks

FÖR ATT KUNNA ARBETA SÅ EFFEKTIVT SOM MÖJLIGT utvecklade vi på Axelent en helt egen programvara för våra produkter, SnapperWorks, i slutet av 90-talet. Det är en programvara som bygger på en kärnlösning som sedan utökas med kundanpassade och optimerade moduler för varje kunds specifika behov.

Axelent Softwares program är baserade på spridda plattformar och standarder som garanterar en lång livslängd, kontinuerlig utveckling och enkel anslutning till andra system.

Utveckling pågår

Vi har idag två medarbetare som arbetar heltid med att serva och utveckla våra program på olika sätt; Håkan Renning och Mats Jonsson. Kvaliteterna och användarvänligheten i SnapperWorks har gjort att vi idag också har externa kunder som arbetar med vårt system, bl.a. Swedish Match Industries och LKI Källdman Ltd.

Nu släpper vi SnapperWorks 3.20

Under september lanserade vi en uppdaterad version av SnapperWorks kallad 3.20. I denna har vi gjort en hel del förbättringar som vi hoppas kommer att uppskattas av alla våra användare.

Goodies i nya versionen

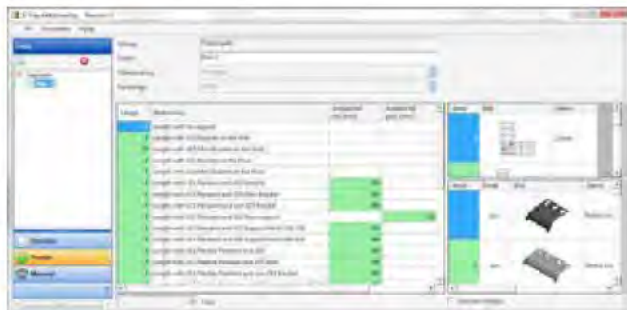
- Möjligt att redan från början rita upp det med ED-lack (ytbehandling för tuffare miljöer)
- Möjlighet att rita in senaste skjutporten utan överliggare för mindre dörröppningar
- Nya och förbättrade funktion för Safestore
- Bättre funktion av 3D view
- Förbättringar i samband med dörrar såsom lås, brytarfästen, MiniTray m.m

Uppdatera mera!

Sitter du i en gammal SnapperWorks miljö och vill uppdatera eller inte fått senaste uppdateringen? Hör av dig till:
Sebastian Jiteg. Tel: 0370-37 37 42
Mail: sebastian.jiteg@axelent.se



På gång! X-Tray Calculation Tool



Vi håller just nu på att utveckla ett eget program för Wire Tray AB – X-Tray Calculation Tool. Ett program som ska underlätta för Axelent Wire Trays kunder att utforma och beställa kabelstegar. Genom en steg-för-steg-process hjälper programmet beställaren att få till en lösning och se möjligheter och tillbehör i X-tray sortimentet.

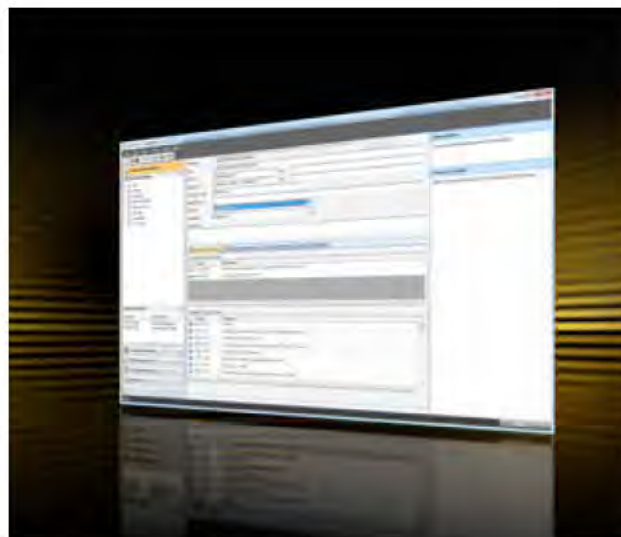
Tanken är att programmet ska fungera som ett expert-system där de val du gör styr vilka val du har i nästa steg. Programmet kommer till sist att ge en materiallista med allt du behöver för att bygga din X-tray lösning.

SafetyWorks

SafetyWorks ett en supersmart programvara för bland annat maskinbyggare, företags säkerhetsansvariga, med flera. Det är ett "program i låda" vars funktion bygger på att ge stöd i riskbedömningar och analyser för maskiner och produktionslinor. EU:s maskindirektiv är basen i programmet.

Projektledaren får stöd genom översikt, direktivtext, förslag på risker, referenser till standarder, prioritering/riskenivåer och att-göra-listor. Programmet finns på flera språk.

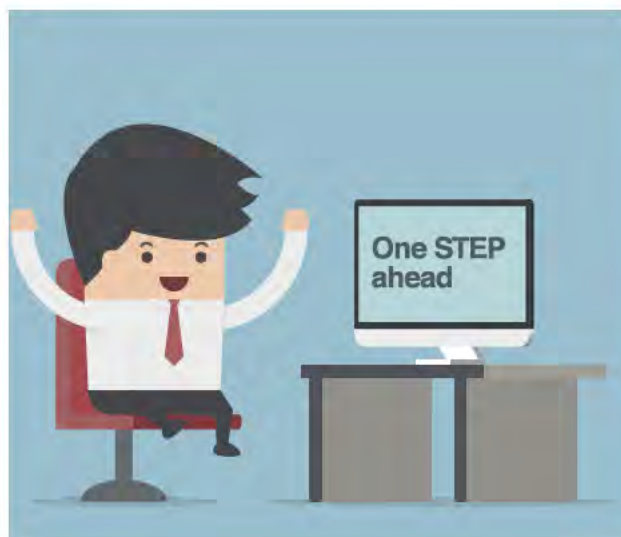
Intresserad? Hör av dig till Sebastian Jiteg
Tel: 0370-37 37 42 Mail: sebastian.jiteg@axelent.se



Konvertera mera!

Spara tid och säkerställ att allt blir rätt och finns med i din beställning genom att konvertera dina SnapperWorks ritningar till STEP-filer.

För mer information kontakta Mirko Miljevic,
tel: 0371-58 37 40, mob: 073-270 58 57.



Axelent Danmark skriver ramavtal med Crisplant, Beumer Group



Axelent AB i Hillerstorp har undertecknat ett globalt ramavtal med ett av världens ledande bolag inom logistik, säkerhet och transportsystem på bl a flygplatser, Crisplant, som är ett företag inom Beumer Group. Avtalet avser 2 år och gäller företagets verksamheter worldwide och inkluderar Axelents X-Guard® nätväggssystem, X-Tray® kabelförläggningssystem, samt X-Tra tillbehör.

Michaela Ahlberg, säljare på Axelent Danmark och KAM för Crisplant

”Det här är riktigt roligt för oss på Axelent Danmark då vi under en lång tid haft ett samarbete med Crisplant A/S i Danmark. Vi har fått möjlighet att bevisa våra produkters förträfflighet, men framför allt vad vi kan leverera i form av leveranssäkerhet, helhetstänk och service.”

All inclusive inkluderar även kabelstegar

”Axelent Danmark har idag en styrka som leverantör av ett helhetstänk inom säkerhet. Många av våra kunder har verksamhet över hela världen och ser det som en stor fördel att kunna ha färre leverantörer med ett större åtagande. Vår möjlighet att leverera kabelförläggningssystem i premiumklass har tillfört oerhört mycket positivt i våra kundsamarbeten.”

Tvåårsavtal

”Avtalet är globalt och gäller två år från och med den 1/7 2014. Med globalt innebär det verksamheter i inte mindre än 70 länder och Beumer Groups över 3600 anställda.”

Prestige

”Att få bli en preferred supplier till ett bolag som tillhör marknadsledarna för logistiklösningar och säkerhet på flygbolag är givetvis en fjäder i hatten för oss. Kraven är väldigt höga på oss som leverantör och att nu få leverera helheten stärker oss som leverantör av garanterad säkerhet på många olika sätt.”

Från leverantör till partner

”Axelent Danmark har genom sitt stora engagemang gått ifrån att ”bara vara” en leverantör till att numera vara en självklar partner inom säkerheten kring våra logistiklösningar”, säger Malene Bjerglund, Procurement och ansvarig på Crisplant A/S för kontraktet. ”Axelents All inclusive lösningar gör nu att vi kan minska antalet leverantörskontakter och koncentrera oss på att ta fram de bästa tekniska lösningarna till varje unikt projekt. Detta helhetstänk spar både tid och pengar för oss”, avslutar Malene.

OM CRISPLANT BEUMER

BEUMER Group är internationellt ledande inom interlogistik inom områdena transport, lastning, palletering, paketering, sortering och teknisk distribution. Tillsammans med Crisplant a/s och Enexco Technologies India Limited, sysselsätter BEUMER Group cirka 3.700 personer och uppnår en årlig omsättning på cirka 627 miljoner euro. Under 2009 gick Crisplant med i BEUMER Group och är nu en ledande leverantör av automatiserade sorteringsteknik, styrsystem och integrationstjänster.



Mikaela Ahlberg, säljare och ansvarig för avtalet på Axelent och Malene Bjerglund, Procurement på Crisplant A/S.



Ute nu!



Hur säker vill du vara?

Beställ vår nya broschyr!

Axellent Bygg erbjuder kompletta förrådslösningar för alla typer av utrymmen. I vårt All Inclusive erbjudande ingår allt från rådgivning, ritning och montage till exklusivt serviceavtal, Axellent Assistance. All tillverkning sker i vår egen fabrik i Hillerstorp. Tack vare ett genomtänkt koncept kan vi utifrån standardprodukter kundanpassa våra system och samtidigt erbjuda snabba leveranser. Valet är ditt!



F

Förrådsmodell F

Förrådsväggar för normala förhållanden.



FK

Förrådsmodell FK

När höga krav ställs på säkerhet och stabilitet.



FK+

Förrådsmodell FK+

Extra stark. Testad och godkänd enligt SFF:s norm för inbrottskyddande förrådsinredning.



FP

Förrådsmodell FP

När det ställs höga krav på säkerhet och stabilitet utan insyn.



Trådstegar i kombination med maskinskydd

Genom vår X-Tray Mini , art.nr. 1152-120, med måtten 30 x 22 mm L=1200 mm, får man en smart och snygg installation. Den lämpar sig ypperligt vid montering av säkerhetsbrytare, lås med inbyggd elektronik eller annan utrustning.

AXELENT AB

BOX 1 · KÄVSJÖVÄGEN 17
330 33 HILLERSTORP
TEL +46 (0)370-37 37 30
SALES@AXELENT.SE
WWW.AXELENT.SE

BLOG.AXELENT.COM

AXELENT ENGINEERING AB

AUTOMATION & PLM SYSTEMS

HUVUDKONTOR: MÅRTENSGATAN 12, BOX 275
332 30 GISLAVED

TEL +46 (0)371-58 37 00

LOKALKONTOR: SCIENCE PARK, JÖNKÖPING

INFO@AXELENTENGINEERING.SE

WWW.AXELENTENGINEERING.SE

AXELENT WIRE TRAY AB

BOX 1 · KÄVSJÖVÄGEN 17

330 33 HILLERSTORP

TEL +46 (0)370-37 37 30

INFO@AXELENTWT.COM

WWW.AXELENTWT.COM

